



## L'ACTUALITÉ DES REGIONS

### Gagner la course d'orientation !

Tous les étudiants comprennent combien il est indispensable d'investir dans leur formation.

Une fois la première étape franchie, le diplôme obtenu, cet investissement perd-il tout intérêt ?

Si nous sommes entrepreneurs, la force de l'expérience qui s'acquiert en complément de tous nos savoirs, c'est de mesurer aussi tout ce qui nous manque, qui constitue la part de faiblesse que le bon professionnel cherche jour à mieux juguler.

Comment s'y prendre ? Ces outils qui nous manquent, ces attitudes que nous savons professionnelles sans parvenir pourtant à les maîtriser, il nous faut bien y consacrer du temps, de nos forces et une part de nos moyens pour se les approprier.

C'est pour répondre aux besoins les plus pressants et à ceux du plus grand nombre des consultants que Links Conseil poursuit, d'année en année, le développement d'une large offre de formation : que chacun reçoive bien notre proposition de s'y investir !

La réponse aux attentes des tous premiers clients est-elle toujours si urgente qu'elle doive accaparer tout votre temps ? Ne devons-nous pas réserver celui de notre prospection, de notre vie en réseau professionnel, de l'amélioration de nos connaissances techniques et pratiques, d'apprendre à mieux vendre et valoriser nos propositions ?

Se former, c'est une démarche dynamique, et un investissement toujours rentable.

Travaillez votre parcours, programmez-le bien à l'avance, inscrivez-le dans votre vision d'avenir. Cette stratégie, si elle devient la vôtre, vous fera gagner la course dans laquelle vous êtes engagés.

Cf parcours 2009 2010 à télécharger sur [links-conseil.com](http://links-conseil.com), et joint à la présente news.

### Une alliance pleine de sens

**ACTUAL,**

**Un nouveau Partenaire pour Links Conseil et Ressources Manager**

Nous avons assigné une mission aux équipes commerciales de notre filiale RESSOURCES MANAGER : présenter aux clients vos compétences de consultants et les accompagner jusqu'à la signature d'un contrat de prestation.

Ce projet attendait d'être lancé : il nous fallait réunir les acteurs, les compétences, et quelques alliés.

**Hugues de Monclin** a convaincu qu'il pouvait réunir et animer ce nouveau réseau commercial au service de vos compétences. Restait à accueillir quelques renforts pour soutenir un projet de longue haleine.

**Gérard TUAL**, avec son fils **Samuel TUAL**, animateurs du Groupe **ACTUAL** sont venus proposer à Links Conseil l'alliance de leurs équipes, largement implantées autour de 85 agences, pour élargir avec nous l'offre de services qu'ils présentent à leurs clients.

Leur proposition de synergies économiques dans l'intérêt réciproque de chaque entreprise, nous l'avons acceptée pour constituer un socle de développement commercial en faveur de chaque consultant.

### Conseils et formateurs

avec vous, les équipes de Links Conseil, déjà spécialistes du portage salarial et du temps partagé, vont développer Ressources Manager tout en poursuivant l'essor de chacune de vos branches de spécialités (Ressources, Ingénierie, Développement, Informatique, etc...).

**ACTUAL**, spécialiste du travail temporaire et des formations initiales, s'introduit sur les marchés du placement de chercheurs d'emploi et du service public de l'emploi. Il élargit l'offre de son réseau à toutes les solutions d'emploi pour les actifs. Il nous adresse tous les besoins de prestations de conseil détectés chez leurs clients.

« *Nous partageons des repères fondamentaux et une même vision de l'évolution des besoins humains* », précise Antoine Catta, Président de Links Conseil. « *Nous abordons avec la même approche la révolution en cours dans l'organisation des entreprises.* »

"*Nous souhaitons accélérer le développement de notre offre de services*", commente de son côté Samuel Tual, Directeur Général du Groupe Actual, « *et ce rapprochement va nous y aider* ».

« *Je ne considère d'ailleurs pas cette alliance comme une simple opportunité conjoncturelle, mais plutôt comme une volonté commune d'unir nos forces vives. Les consultants, les demandeurs d'emploi ou les entreprises en recherche de compétences, vont pouvoir bénéficier de cette offre élargie.* »

## LINKS CONNEXION

Nous vous parlons depuis quelques temps déjà de links-connexion, et nous pouvons aujourd'hui vous annoncer sa mise en ligne au 29 septembre 2009

**Links-connexion** est un site Internet constitué d'une base de données et d'un moteur de rapprochement sur la base d'un algorithme de scoring propriétaire. dont l'objectif est de devenir l'outil :

- **des professionnels consultants** qui veulent offrir leurs compétences sur un marché plus vaste que leur réseau personnel,
- **des professionnels entreprises** qui recherchent des compétences pour répondre aux besoins de leurs entreprises.

Les fonctionnalités du site peuvent être exploitées en totalité et gratuitement par les 2 parties, en respectant parfaitement l'anonymat de chacun.

links-connexion.com ne présente pas de listes d'offres ou de demandes de compétences : il fait correspondre à une demande les meilleurs profils.

La page d'accueil s'adresse à la fois aux demandeurs de compétences et aux offreurs de compétences.

Mais les internautes ayant un compte pourront s'identifier et arriver directement sur leur espace propre.

L'accès à ce site Internet est complètement libre. Le seul contrôle qui est réalisé, est celui de veiller à ce que les demandes de compétences proviennent effectivement d'entreprises susceptibles de passer une commande.

La mise en relation se fait à travers des **Négo-room** privées auxquelles seuls les demandeurs et offreurs, sélectionnés et qui auront accepté de discuter, auront accès.

La **Négo-room** est une page à laquelle accèdent uniquement un offreur et un demandeur, sans interférence tierce. Les échanges y sont intégralement retracés et confidentiels. Cela permet aux correspondants de délimiter les contours d'une mission et de vérifier la bonne adéquation de l'offre et de la demande.

Le fil de discussion est conservé, ce qui permettra à chacun de pouvoir s'y référer pour négocier.

Lorsque la négociation est parvenue à un stade avancé, chacun peut alors se révéler à l'autre pour préparer un contrat ou convention de formation.

Ce site Internet vous est ouvert, et ne pouvons que vous inviter à y déposer votre ou vos profils !

D'ailleurs, si vous estimez que les listes métiers ne sont pas suffisamment précises, indiquez le nous !

Contact : Hugues de Monclin  
au 01.56.54.82.00.

## HABILITATIONS

Pour réaliser certaines prestations, un agrément, ou une habilitation est nécessaire. Habilitation qu'il est souvent difficile d'obtenir pour un consultant indépendant, car isolé.

Links Conseil, au travers du service des contrats commerciaux et appels d'offre, monte des dossiers habilitations, ouvrant ainsi aux consultants les portes de

missions jusque là inaccessibles.

C'est ainsi que récemment, nous avons obtenu les habilitations suivantes:

- sur Links Ingénierie, avec la **CRAMIF**, Caisse régionale d'assurance maladie d'Île de France, pour effectuer des formations « moniteur, sauveteur secouriste de travail ».

- sur Links Conseil avec l'**ANESM**, l'Agence nationale de l'évaluation et de la qualité des établissements, services sociaux et médico-sociaux, pour réaliser des évaluations externes dans ces mêmes établissements.

N'hésitez pas à contacter votre conseiller de gestion, si l'une de ces habilitations peut vous aider à développer votre activité !

## LA DÉMATÉRIALISATION

### Qu'est ce que c'est ?

C'est tout simplement l'utilisation d'outils informatiques en remplacement des supports papier.

Nous mettons à votre disposition des outils pour gérer notamment vos commandes de prestation et votre facturation, en vous connectant sur votre interface de gestion en ligne (links direct), muni de votre identifiant et de votre mot de passe.

### Ce que cela vous apporte, à vous et vos clients ?

De la rapidité, de la traçabilité et une souplesse dans la gestion ! En effet, vous saisissez en ligne vos commandes de prestation, qui appa-

raissent instantanément dans votre interface. Vous pouvez ensuite suivre le process de validation.

La commande est soumise par courriel à votre client, qui la valide par un simple clic. Après acceptation, notre service des contrats commerciaux valide à son tour la commande.

En quelques heures vos commandes peuvent être enregistrées, sans aucun manquement de courrier !

Vous pouvez alors en demander la facturation à tout moment, directement dans votre interface, en sélectionnant la ligne de commande et en cliquant sur « facturer la commande ».

La dématérialisation, c'est l'accessibilité à tout moment de vos supports contractuels, la rapidité et la simplicité de votre gestion !

Près de 20% des commandes traitées sont dématérialisées.

Essayez !

Vous pouvez également contacter votre conseiller de gestion pour toute information à ce sujet.

Il pourra vous apporter son assistance pour la mise en place de votre première commande dématérialisée.

## VOS RENDEZ-VOUS EN REGIONS

### Salons

**Salon CRÉER** du 15 septembre 2009 au grand palais de **Lille**, a permis de belles rencontres.

**Salon des Micro entreprises, au Palais des congrès, Porte maillot, à Paris**, du 6 au 8 octobre 2009. La conférence d'Antoine CATTÀ sur le thème : « Consultant, formateurs: développer une stratégie de vente »! a réuni plus de 200 consultants !

**Salon des nouvelles technologies et des entrepreneurs à Colmar**, les 29 et 30 octobre prochains.

### Vos formations

- « **Conquérir des clients** », le 27 Octobre 2009, à Paris.

- « **Pédagogie et Diversité** », les 3 et 4 Novembre 2009, à Paris.

- « **Écouter, comprendre et cadrer la demande de son client** », les 16 et 17 novembre 2009, à Paris.

- « **Maîtriser le management de projet** », les 19 et 20 novembre 2009, à Paris.

- « **la réseau attitude** », le 24 novembre 2009, à Nantes.

- « **Conquérir des clients** », le 24 novembre 2009, à Paris.

Inscription auprès d'Yvonne à l'adresse mail suivante [formation@links-conseil.com](mailto:formation@links-conseil.com)

### Atelier d'échanges de pratiques

Le 22 octobre 2009, à Paris, à partir de 18h00. Inscriptions auprès de Martine BREYEL.

### Conférences

Le 19 octobre 2009 à Strasbourg, **Barbara THAURONT-SKOCZYLAS**, spécialisée en communication environnementale & éco responsabilité, a présenté le projet de la norme ISO 26000 .

Notez dès à présent notre prochain rendez-vous **Experts Connexion le lundi 16 Novembre 2009**, à 8h30 au Press Club de France, 8 rue Jean Goujon,

Paris 8ème. Le thème de cette table ronde exceptionnelle : « **Le Conseil dans 20 ans : Prospective et Évolutions !** Avec la participation exceptionnelle de Jacques ATTALI !

Inscrivez-vous vite auprès de Florélie à l'adresse suivante :

[fperroteau@links-conseil.com](mailto:fperroteau@links-conseil.com)

Le **24 septembre 2009**, la **CGMPE Pays de Loire** a présenté les groupes de travail action commercial, développement durable et Ressources Humaines, à ses entreprises adhérentes !

### Zoom sur Claude BOIDART

Une félicitation toute particulière à Claude BOIDART, votre délégué régional à Rennes, qui vient d'être élu à la Commission formation de la CGPME de Bretagne. Encore bravo !

## Nous vous accompagnons dans votre préparation à la retraite

Afin de vous aider à optimiser vos droits de retraite, nous avons signé en mars 2009 un partenariat avec la société d'assistance retraite Novelvy. Par cet accord, Links Conseil entend vous proposer, à des tarifs préférentiels un partenaire de référence capable de vous accompagner dans vos démarches de préparation à la retraite.

**Novelvy** Assistance Retraite propose ses services sous la forme de deux types de produits relatifs aux droits de retraite.

- **Votre bilan prévisionnel de retraite pour gérer au mieux vos droits de retraite et connaître la date optimale de départ en retraite.**

A partir d'informations que vous lui fournissez pour le passé et en fonction d'hypothèses que vous aurez définies pour le futur (rémunérations futures, âge souhaité de départ,...), Assistance Retraite contacte les caisses de retraite, valide les informations passées puis édite votre Bilan Retraite.

Véritable outil décisionnel, ce Bilan vous permet de décider de votre date de départ en retraite en toute connaissance de cause, et de connaître précisément le montant des retraites qui vous seront versées et la pension de réversion à laquelle votre conjoint aura droit.

Le gestionnaire d'Assistance accompagne cette analyse chiffrée de conseils personnalisés sur la stratégie à tenir : nécessité de racheter de trimestres, possibilité de percevoir simultanément retraite et salaire grâce au cumul emploi-retraite...

- **Votre livret retraite pour le confort et la sécurité**

Quand vous décidez de prendre votre retraite, le gestionnaire prend en charge **les démarches d'obtention de vos retraites** auprès des différents organismes compétents. Cette formule vous apporte confort et sécurité puisque la prestation d'Assistance Retraite ne s'arrête que quand vous commencez à toucher vos retraites. Le gestionnaire vous remet alors votre **livret retraite**, document qui récapitule toutes les retraites avec les coordonnées des organismes émetteurs.

Grâce à l'accord mis en place, les consultants Links Conseil bénéficieront de **tarifs privilégiés, inférieurs de 10% à ceux pratiqués en 2009.**

**Votre retraite : ne vous contentez pas d'y penser, contactez votre conseiller de gestion !**

RELIER LES HOMMES ET LES  
ENTREPRISES

[www.links-conseil.com](http://www.links-conseil.com)



1-3 rue du Départ

75014 Paris

Téléphone : 01 56 54 82 00

Télécopie : 01 56 54 82 01

[www.links-conseil.com](http://www.links-conseil.com)