

# GAGNEZ LA COURSE D'ORIENTATION !

Cette carte est pour vous, avec ses routes et rond-points. Au bout de chaque parcours, plusieurs niveaux de compétences ont été acquis. Pouvez-vous vous situer ? Avez-vous besoin de découvrir les principes et les méthodes du métier de consultant ? Ceux de l'autonomie ? Commencez par vous ouvrir à la stratégie et la conquête de clients [code A1 page 7]. Après cette première plongée, vous saurez si vous devez

passer par le «Cap consultant» [code E26 page 36] pour une immersion de trente jours sur six mois, ou bien si vous devez travailler vos attitudes de vente et de prospection [page 9], vos fondamentaux Métier [page 15] ou votre Savoir être [page 31]. Dans chaque secteur de cette approche fondamentale, vous pouvez faire progresser votre maîtrise des différents composants de votre métier : la vente et le réseau,

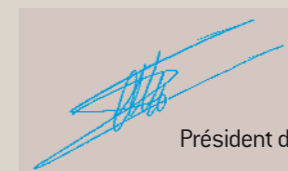
vos gestion de projets et leur management, différents outils « business » ou de formation.

Vous décelez des points faibles en « savoir être » ? Nous vous conseillons les modules de travail sur votre identité et votre relation à l'autre.

Ces trois démarches permettent à chacun de gagner progressivement en compétence, de construire une véritable stratégie de développement personnel, tout ce qui facilite la relation avec son client et gagne sa confiance. Allons plus loin : entourez-vous [page 39]. Approfondissez votre démarche, faites-vous reconnaître, diplômé, qualifier [page 35]. Votre conseiller Links Conseil vous accompagne : c'est

avec lui (elle) que vous dessinerez votre parcours et sa programmation sur la période.

Vous venez de prendre connaissance des différentes étapes offertes : n'attendez pas, cochez votre agenda, inscrivez-vous auprès de votre conseiller qui vous suivra sur ce parcours pendant toute la durée du programme. Se former pour se qualifier fait partie intégrante de votre travail. Vous devez l'organiser et avoir à cœur de faire respecter ces temps par vos clients comme par vos proches.



**Antoine Catta**  
Président de Links Conseil

